

MTCV. Phó trưởng phòng khách hàng doanh nghiệp FDI (Tiếng Trung)

Vị trí chức danh: Phó trưởng phòng khách hàng doanh nghiệp FDI (Tiếng Trung)

Khối/Ban: Chi Nhánh

VỀ CHÚNG TÔI

BIDV mang theo sứ mệnh là tập đoàn tài chính ngân hàng luôn tiên phong, đồng hành vì sự phát triển vững bền của khách hàng, cổ đông, người lao động và cộng đồng xã hội.

BIDV đã đánh dấu sự chuyển mình mạnh mẽ thông qua việc xác định chiến lược tập trung vào hoạt động ngân hàng bán lẻ và chuyển đổi số, trong đó trọng tâm là số hóa các mặt hoạt động và sản phẩm dịch vụ ngân hàng. Với những nỗ lực trong việc cung cấp cho khách hàng cá nhân những sản phẩm dịch vụ hiện đại, thân thiện, dẫn đầu xu thế công nghệ với nhiều tiện ích vượt trội, BIDV đã vinh dự được các tổ chức trong nước và thế giới trao tặng nhiều giải thưởng uy tín như: Giải thưởng Ngân hàng Bán lẻ Tốt nhất Việt Nam (2015-2019, 2021-2022), Ngân hàng bán lẻ tiêu biểu 5 năm liền (2016-2020), Ngân hàng chuyển đổi số xuất sắc (2020), vv.

NHIỆM VỤ TRỌNG TÂM

1. Tư vấn, xây dựng và triển khai kế hoạch kinh doanh của Phòng

- Thiết lập mục tiêu và xây dựng kế hoạch kinh doanh của Phòng/nhóm phụ trách hoặc theo phân công
- Theo dõi, tổ chức và giám sát việc thực hiện mục tiêu kinh doanh của phòng theo phân công.
- Tư vấn, đề xuất với trưởng phòng các giải pháp để đẩy mạnh hoạt động kinh doanh, gia tăng năng suất lao động... của phòng, các giải pháp xử lý các vấn đề khó khăn, vướng mắc phát sinh trong quá trình hoạt động
- Đề xuất phương án thiết lập và duy trì công tác kiểm tra/kiểm soát/giám sát.

2. Tổ chức triển khai hoạt động kinh doanh của phòng/nhóm phụ trách hoặc theo phân công.

- Triển khai và thực hiện việc tiếp nhận, tổ chức xử lý các phát sinh theo yêu cầu của khách hàng/bộ phận có liên quan; báo cáo cho Cấp trên trực tiếp và kèm theo đề xuất biện pháp giải quyết trong trường hợp vượt thẩm quyền.
- Tổ chức tìm kiếm, lựa chọn, tiếp cận đối tượng khách hàng có tiềm năng sử dụng các sản phẩm, dịch vụ ngân hàng; Tư vấn cho khách hàng lựa chọn sử dụng hợp lý các sản phẩm, dịch vụ của BIDV; Tiếp cận và xây dựng mối quan hệ với khách hàng nhằm tiếp thị, thu hút khách hàng sử dụng các sản phẩm dịch vụ của BIDV.
- Phối hợp với các phòng/bộ phận trong Chi nhánh triển khai công tác bán chéo sản phẩm tổng thể cho KHDN FDI.

- Thực hiện thẩm định Báo cáo đề xuất tín dụng cùng toàn bộ hồ sơ tín dụng, thu thập thêm thông tin (nếu cần) theo quy định của BIDV.

3. Quản lý rủi ro kinh doanh

- Rà soát, hướng dẫn và ký kiểm soát các tờ trình đề xuất, thủ tục, hồ sơ liên quan đến các khoản vay.
- Kiểm soát, phê duyệt các giao dịch, các hồ sơ/tài liệu theo phân cấp thẩm quyền và theo quy trình/quy định nghiệp vụ, an toàn giao dịch
- Quản lý khoản vay trước, trong và sau khi giải ngân, kịp thời đề xuất các phương án xử lý đảm bảo việc cấp tín dụng an toàn, hiệu quả.

4. Thực hiện công tác báo cáo:

- Thực hiện các Báo cáo về tình hình thực hiện kế hoạch kinh doanh của Phòng; Các báo cáo nghiệp vụ phục vụ quản trị điều hành; Các báo cáo về những vấn đề khó khăn và các giải pháp xử lý khắc phục (nếu có) theo sự phân công của Trưởng phòng.
- Tổ chức cập nhật và lưu trữ các dữ liệu về khách hàng trên hệ thống SIBS theo đúng quy định
- Tổ chức khai thác dữ liệu trên hệ thống SIBS và các phần mềm khác (nếu có) phục vụ nhiệm vụ kinh doanh.

5. Quản trị nhân sự theo phân công phụ trách:

- Quản lý, phân công công việc, giám sát, phối hợp đánh giá đối với cán bộ được phân công phụ trách
- Đào tạo và theo dõi kết quả đào tạo, hỗ trợ phát triển nghề nghiệp cán bộ theo phân công của Trưởng phòng
- Tham gia xây dựng môi trường làm việc chuyên nghiệp, hiệu quả và đoàn kết tại đơn vị

YÊU CẦU

Kinh nghiệm

- Tối thiểu 05 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực tài chính - ngân hàng, ưu tiên kinh nghiệm phục vụ khách hàng doanh nghiệp FDI Trung Quốc; am hiểu pháp luật đầu tư, sản phẩm tín dụng và quản trị rủi ro.
- Đã có kinh nghiệm công tác tại doanh nghiệp/tổ chức nói tiếng Trung ở Việt Nam và/hoặc nước ngoài;
- Ưu tiên ứng viên đang hoặc đã quản lý ~7-10 khách hàng FDI (Trung Quốc/Hàn Quốc), có quy mô dư nợ 200 – 300 tỷ đồng, quy mô huy động 500 tỷ đồng.
- Có kinh nghiệm quản lý đội ngũ, lập kế hoạch kinh doanh và giao chỉ tiêu; có khả năng tìm kiếm, phát triển khách hàng, chịu được áp lực doanh số; sẵn sàng đi công tác.

Trình độ học vấn

- Có trình độ đại học (chính quy, công lập trong nước hoặc đại học tại nước ngoài) trở lên. Ưu tiên có kiến thức về kinh tế, tài chính, ngân hàng hoặc có kinh nghiệm làm việc tại doanh nghiệp/tổ chức nói tiếng Trung ở Việt Nam và/hoặc nước ngoài.

Ngoại ngữ thành thạo:

- Tiếng Trung, thành thạo 4 kỹ năng (HSK 6 hoặc tương đương), giao tiếp và đàm phán thương mại chuyên sâu, đọc hiểu báo cáo tài chính/hồ sơ pháp lý bằng tiếng Trung hoặc học Đại học bằng tiếng Trung Quốc.
- Biết thêm tiếng Hàn Quốc là một lợi thế
- Thành thạo tin học văn phòng trở lên hoặc các chứng chỉ tương đương theo tiêu chuẩn của BIDV.

Độ tuổi: ≤ 35 tuổi tại thời điểm dự tuyển

QUYỀN LỢI

Về lương và thu nhập:

- Mức lương hấp dẫn, cạnh tranh, thỏa thuận tùy theo năng lực và kinh nghiệm ứng viên. CBNV được hưởng lương theo vị trí chức danh, lương năng suất, thưởng doanh số, thưởng KPI, thưởng hoàn thành chỉ tiêu, bổ sung quỹ thu nhập kỳ 06 tháng/1 năm, khen thưởng hàng năm theo quy định của BIDV.

Về phúc lợi:

- Được chi phúc lợi các ngày lễ tết, nghỉ mát, du xuân, sinh nhật, đám hỷ, đám hiếu, chi khen thưởng cho con có thành tích tốt trong học tập, chi thăm hỏi tứ thân phụ mẫu/vợ chồng/con khi ốm đau.
- Được hỗ trợ tiền ăn trưa, điện thoại liên lạc hàng tháng, công tác phí và tiền đồng phục hàng năm theo quy định của BIDV.
- Được nghỉ hưởng nguyên lương 12 ngày nghỉ phép (Số ngày nghỉ hằng năm của người lao động được tăng thêm theo thâm niên làm việc), 11 ngày lễ theo quy định của pháp luật, 02 ngày nghỉ khám bệnh/năm với người lao động mắc bệnh hiểm nghèo.
- CBNV được hưởng các chế độ BHXH, BHYT, BHSK theo quy định của pháp luật và luật Lao Động.
- CBNV được hưởng các quyền lợi như: Chương trình vay với lãi suất ưu đãi, bảo hiểm BIC Care, bảo hiểm nhân thọ Metlife, tham gia bảo hiểm hưu trí tự nguyện theo quy định của BIDV.

- Được thăm khám sức khỏe định kỳ hàng năm tại các cơ sở khám chữa bệnh hiện đại.

Phát triển nghề nghiệp:

- Cán bộ được làm việc tại Ngân hàng có lịch sử lâu đời nhất và là 1 trong 4 ngân hàng lớn nhất Việt Nam. Có cơ hội được trải nghiệm công việc ở môi trường rộng lớn, nền tảng khách hàng vững mạnh, học hỏi các kiến thức sâu rộng từ các chuyên gia đầu ngành. Được làm việc với các định chế tài chính hàng đầu thế giới.
- Cán bộ được xây dựng lộ trình phát triển nghề nghiệp theo hướng nhiều hướng:
 - + Hướng quản lý (Quy hoạch, bổ nhiệm vị trí quản lý tại các Ban/TT Trụ sở chính hoặc tại các Chi nhánh).
 - + Hướng Chuyên gia (bổ nhiệm Chuyên gia, chuyên gia cấp cao, phát triển chuyên môn, tập trung nghiên cứu chính sách, v.v)
 - + Hướng vừa Chuyên gia vừa Quản lý.
- Được xem xét cử tham gia các khoá tập huấn, đào tạo, khảo sát, hội thảo trong và ngoài nước theo yêu cầu công việc nhằm nâng cao khả năng quản trị kinh doanh, trình độ chuyên môn nghiệp vụ, ngoại ngữ, lý luận chính trị, kỹ năng mềm. Ngoài các khóa đào tạo kỹ năng theo yêu cầu công tác, cán bộ được chi hỗ trợ bổ sung kiến thức, học tập để lấy chứng chỉ cần thiết cho công việc.

LÝ DO LÀM VIỆC TẠI BIDV

Tại BIDV, chúng tôi xây dựng một văn hoá chuyên nghiệp, đoàn kết và tích cực. 5 giá trị cốt lõi của BIDV là Trí tuệ - Niềm tin – Liêm chính – Nghĩa tình – Khát vọng.

Với nguồn lực vững mạnh, sân chơi rộng lớn, BIDV luôn khuyến khích sự sáng tạo, đổi mới, do đó cán bộ luôn có cơ hội đề xuất sáng kiến, làm thử cái mới, biến ý tưởng thành hiện thực. Chúng tôi đánh giá cao sự đóng góp và ý tưởng của tất cả các thành viên trong công ty bất kể vị trí của họ và nỗ lực tạo ra một nơi làm việc năng động, khuyến khích sự phát triển và cùng nhau tiến bộ.

Chúng tôi coi con người là tài sản quý báu nhất của ngân hàng. Nguồn nhân lực là một trong những nguồn lực chúng tôi ưu tiên hàng đầu trong việc “đầu tư để phát triển”.

Chúng tôi thực hiện chính sách đãi ngộ thu hút nhân tài, tạo sự cạnh tranh, tạo tính hấp dẫn và đặc biệt khích lệ sự đóng góp hữu ích của từng cá nhân đối với sự phát triển của BIDV

Hãy là một phần trong câu chuyện thành công của chúng tôi !